

■ 説得力・実効性のある”技術提案”の有効な手法や考え方を学びました。



建設現場の技術的創意工夫、評価点アップ、コストダウン等に直結する「技術提案」について、3つのポイントを軸に具体的に学びました。また、小人数グループでの実習を交えながら、実践的で有効な手法や考え方などを習得しました。

- 1 日時 令和元年5月24日（金）
- 2 場所 瑞穂市総合センター 2階 あじさいホール
(瑞穂市別府1283 瑞穂市役所東隣)
- 3 対象者 岐阜県内の土木・建設関連会社の社員（部長級以下、現場代理人等）
- 4 参加者 27社 57名
- 5 内容

時 間	研 修 内 容	講 師
12:30～13:00	(受付)	
13:00 (途中休憩)	1) 論理的な記述力を高める。 ・発注者に評価される表現力を身につける ・定量化した表現に変える方法 等 2) 現場管理上の着眼点を見つける。 ・発注者、近隣住氏の「不安、不快、不満」を知る方法 ・工程に沿って着眼点を見つける方法 等 3) 技術提案の発想力を高める。 ・技術提案を発想する方法 ・効果が発揮される根拠を明確にする 等	ハタコンサルタント (株) 代表取締役 降旗 達生 氏
16:30		
16:30	閉講、アンケート記入	

- 6 主催 建設ICT人材育成センター（（公財）岐阜県建設研究センター内）
- 7 CPDS 4ユニット

8 研修状況



ハタコンサルタント(株)
代表取締役 降旗 達生 氏



“論理的な記述力を高める”
相手に正しく理解される文書の書き方を学びま



“論理的な記述力を高める”
教わった書き方を基に例文を添削します。



“現場管理上の着眼点を見つける”
着眼点（課題）を見つける方法を学びます。



“現場管理上の着眼点を見つける”
工程に沿って着眼点（課題）を整理します。



“技術提案の発想力を高める”
新たな技術（ICTの活用）について学びます。



“技術提案の発想力を高める”
班ごとに技術提案を考え、講師が評価しま
す。



“建設業で本当にあった心温まる物語”
最後に「建設業を魅力ある業界に皆でしてい
こう」と熱いエールをいただきました。

9 受講者の感想

- ・ 技術提案はやったことがなく勉強になりました
- ・ 今後役立つ内容が多かった
- ・ 文章の書き方の指導がわかりやすかった
- ・ 提案方法の具体的手法がわかりやすかった
- ・ 講習を聞くだけでなく個々に考えることができ充実していた
- ・ 他の会社の方と交流できて良かった
- ・ 話し合いにより、色々な意見を聞くことができた
- ・ 文章の書き方がわかった
- ・ 表現の仕方について復習できた
- ・ 数字などを用いて具体的に書くこと、常にどのような技術があるのか確認することが必要と分かった
- ・ 現場内で何が課題なのかを明確にできるような着眼点を身に付けたいと思った

以上